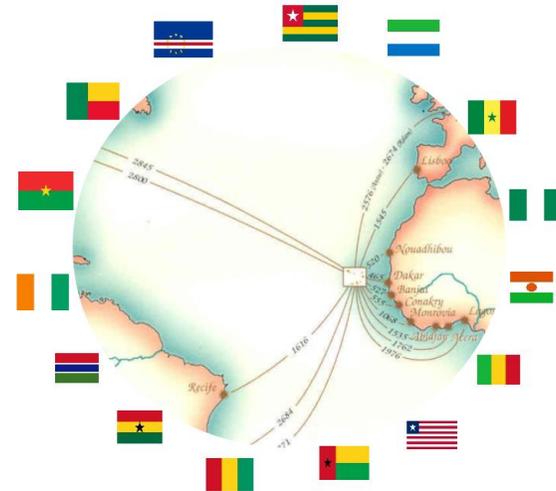


BUSINESS ROUND

09 JUN

2021

PRAIA
ÎLE DE SANTIAGO
CABO VERDE



BUSINESS ROUND

WhatsApp: +351 964 406 800

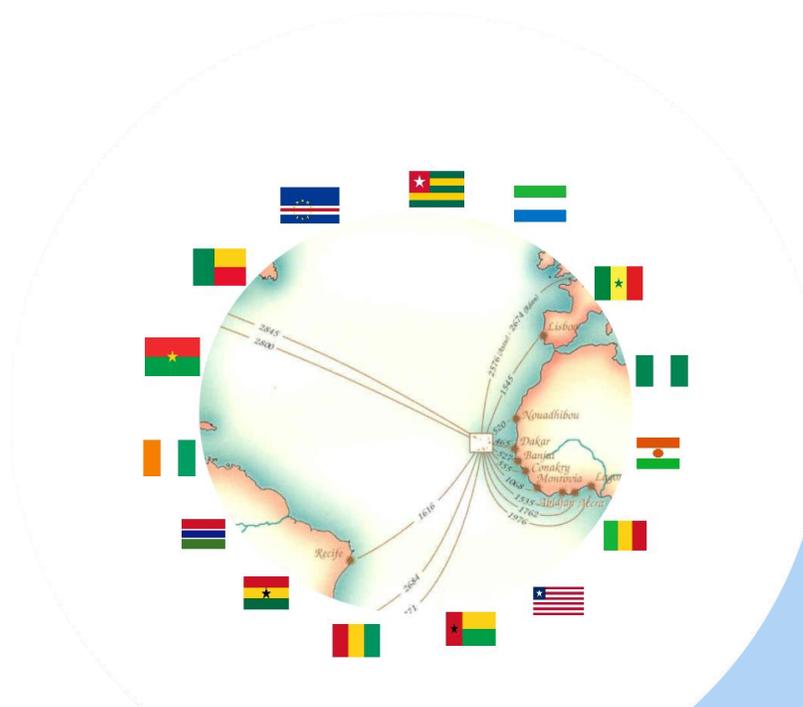
Skype: setimocontinente

www.businessround.emergys.pt

info@atlanticbusinessforum.com

www.atlanticbusinessforum.com





09 JUIN
—
2021
PRAIA
ÎLE DE SANTIAGO
CABO VERDE

BUSINESS ROUND

WhatsApp: +351 964 406 800
Skype: setimocontinente
www.businessround.emergys.pt
info@atlanticbusinessforum.com
www.atlanticbusinessforum.com

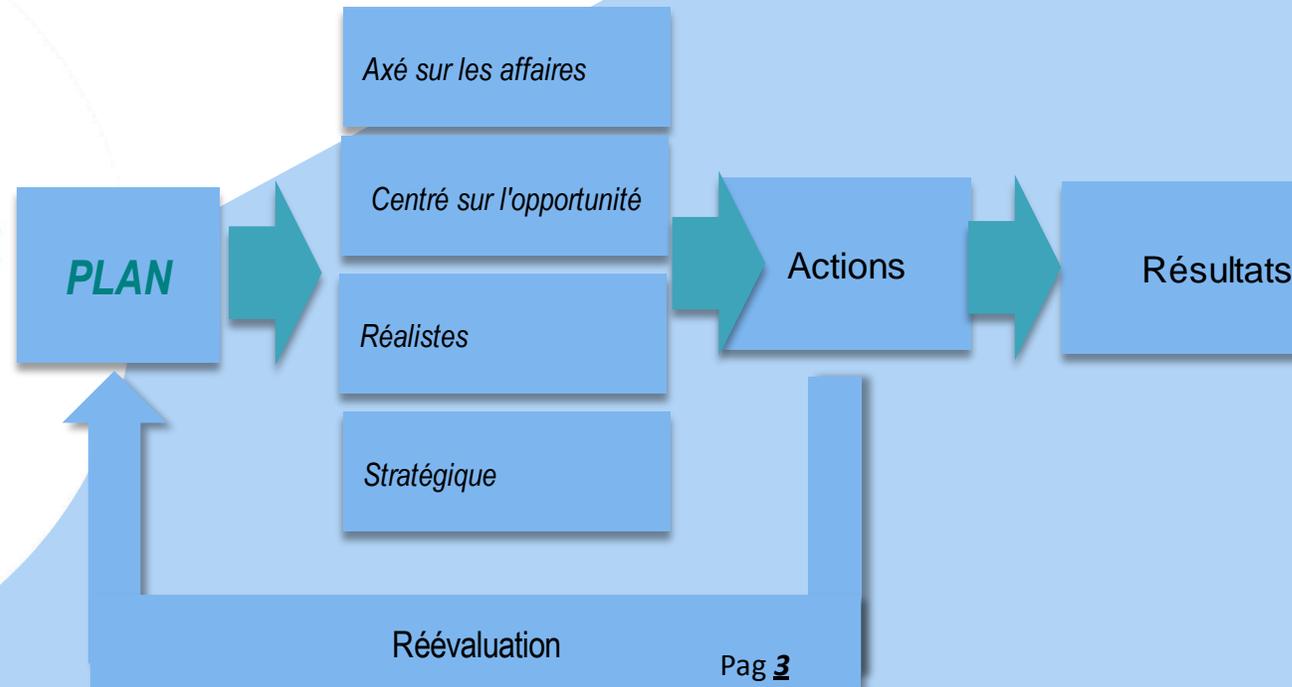
Index	Pag	Index	Pag
Preamble	3	Les Responsabilités des Partenaires Associés	8
Le Business Round	4	Assistance Juridique et Interprète	9
La Dimension Géoéconomique du Cap Vert	5	Le programme	10
Les ÉTAPS du Business Round	6	Conditions d'expression d'intérêt d'Inscription	11
Méthodologie de Business Round	6	Comment Participer	12
Avantages du Business Round	7	Contacts	13
Les Principaux Avantages de participer au Business Round	7		
Soutien aux Affaires et initiatives d'entreprise	7		
Les Activités des Partenaires Associés	7		



PREAMBLE

Le *BUSINESS ROUND* du Forum des entreprises intitulé «*ATLANTIC BUSINESS FORUM*» comprendra des réunions entre les chefs d'entreprise, hommes d'affaire, et les entrepreneurs de différentes régions, à savoir de l'Amérique, d'Afrique, d'Europe et d'autres origines.

Les domaines d'intérêt comprennent, entre autres: l'offre et la demande d'opportunités commerciales; l'offre et la demande de partenariats commerciaux et d'expertises; l'offre et la demande de produits (tous types); l'offre et la demande de services (tous types); et l'offre et la demande d'équipements (tous types); identification des opportunités d'investissement et d'affaires.



09 JUIN
 2021
 PRAIA
 ÎLE DE SANTIAGO
 CABO VERDE

09 JUIN

2021

PRAIA
ÎLE DE SANTIAGO
CABO VERDE

PONT AUX MARCHÉS DES PRODUITS ET DES SERVICES

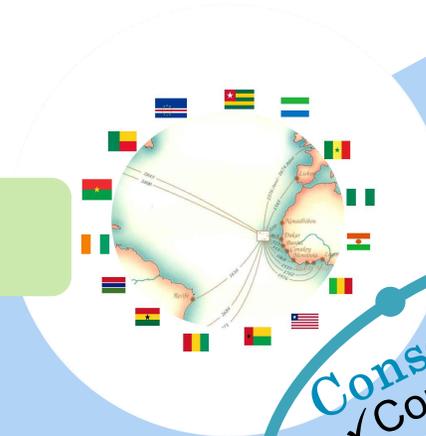
DURABILITÉ ET RÉSILIENCE



IMPORTATION ET EXPORTATION



PROMOTION ET DIFFUSION



HOSPITALITÉ ET VALEUR AJOUTÉE

Consolidation
✓ Compétence
✓ Efficacité
✓ Excellence

Stabilité
✓ Garantie
✓ Transparence
✓ Confiance

GARANTIE ET OPPORTUNITÉ

PARTENARIATS ET ENGAGEMENTS

INNOVER LES PRODUITS

INNOVER LES PROCESSUS

ÉCONOMIE NUMÉRIQUE

Croissance
✓ Mobiliser
✓ Entreprendre
✓ Développer

✓ Cap-Vert, lieu où le départ et la destination convergent



RÉSEAU

- ✓ Partager
- ✓ Synergie
- ✓ Opportunité
- ✓ Un marché à fort potentiel

CEDEAO

- ✓ 15 pays
- ✓ Durabilité
- ✓ Simplicité
- ✓ Résilience

LES ÉTAPS DU BUSINESS ROUND

Le *BUSINESS ROUND* aura lieu le 09 Juin 2021, de 08h00 à 15h30. Les participants doivent s'inscrire dans la catégorie Business Executive. Le Business Round se compose de trois étapes:

ÉTAPE 1: Inscription des participants et soumission de leurs profils. Les participants, lors de leur inscription, doivent soumettre leur profil au Business Round à partir de 01 Août 2020.

ÉTAPE 2: Gestion et coordination des rencontres entre les participants inscrits au système, depuis le début des inscriptions jusqu'au 30 Avril 2021.

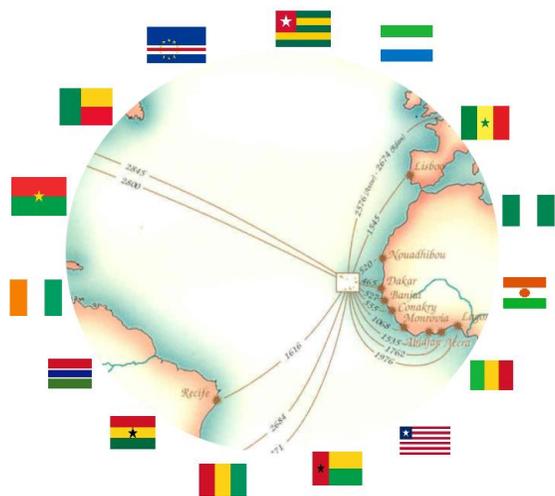
ÉTAPE 3: Le 15 Mai 2021, l'ordre du jour de la réunion sera envoyé à tous les participants inscrits, en indiquant les profils des contreparties. Ceux-ci devraient également être enregistrés pour les réunions d'affaires prévues.

À mesure que les inscriptions deviennent effectives, les candidats recevront des mises à jour hebdomadaires sur les manifestations d'intérêt présentées pour les différents secteurs d'activité..

METHODOLOGIE DE BUSINESS ROUND

Les réunions du Business Round seront coordonnées en fonction des profils et des objectifs de chaque dirigeant ou entrepreneur inscrit. La gestion sera assurée par une équipe qui utilisera à cet effet un logiciel spécialisé. Chaque participant peut générer directement un agenda spécifique en fonction de ses objectifs ou avec l'aide d'assistants. À cette fin, chaque dirigeant ou entrepreneur inscrit peut effectuer une analyse des entreprises et des entrepreneurs avec lesquels il souhaite rencontrer et demander une réunion via le système informatique. La réunion sera programmée si la contrepartie accepte la demande de réunion. Aucune réunion ne sera programmée sans que les objectifs spécifiques soient fixés à l'avance.

Cependant, il est important de préciser que l'Organisation ne garantit pas que les participants auront les réunions prévues, car le but du *BUSINESS ROUND* est de planifier et de coordonner des réunions importantes et de qualité avec des objectifs spécifiques et bien définis. La programmation et la coordination des réunions dépendent de l'existence d'une contrepartie disposée à rencontrer des représentants d'entreprises enregistrées ou d'entrepreneurs, avec des objectifs très clairs. Les participants doivent avoir des compétences en prise de décision.



AVANTAGES DU BUSINESS ROUND

Si votre entreprise ou activité est liée au commerce, à l'importation et à l'exportation, à la logistique, à l'investissement et à la participation des entreprises, exerce les fonctions de responsable de l'innovation, des technologies de l'information, du marketing, du commerce électronique, de l'agriculture, de l'élevage, du tourisme, de l'hôtellerie, de la formation ou du conseil, une table ronde d'affaires peut vous offrir d'importantes opportunités commerciales ainsi que vous aider à trouver des solutions pour développer votre marché en vous mettant en relation avec des partenaires stratégiques potentiels ou des partenaires dans un marché à fort potentiel et riche en opportunités d'affaire.

LES PRINCIPAUX AVANTAGES DE PARTICIPER AU BUSINESS ROUND SONT:

- Gagner du temps et de la logistique: chaque dirigeant ou chef d'entreprise, par le biais du Business Round, peut effectuer jusqu'à 16 réunions de 30 minutes au cours de la journée du 09 Juin 2021, chacune des réunions est préparée à l'avance, ce qui permettra d'atteindre des résultats selon les objectifs définis. Si votre entreprise inscrit, par exemple, 4 dirigeants, elle peut organiser jusqu'à 64 réunions clés avec des dirigeants de 20 pays en une seule journée, ce qui dans d'autres circonstances signifierait des semaines, voire des mois de voyage, de séjour, de coordination et de temps requis.
- Élargir votre base de contacts commerciaux et rencontrer d'autres acteurs de votre secteur principal, en créant des alliances et des partenariats qui vous permettent d'élargir votre réseau commercial.
- Établir des contacts avec les principales entreprises et professionnels de votre secteur qui seraient autrement très difficiles à réaliser.
- Développer vos réseaux commerciaux et d'affaires sur les marchés africains, américains et d'autres continents.

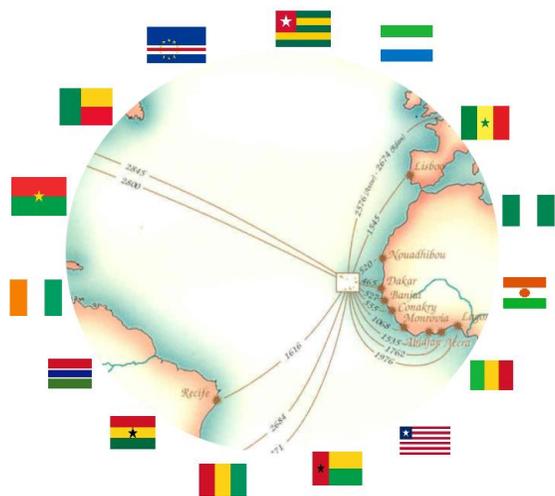
SOUTIEN AUX AFFAIRES ET INITIATIVES D'ENTREPRISE

ATLANTIC BUSINESS FORUM et son réseau de partenaires stratégiques, «ASSOCIATED PARTNERS», soutiennent votre entreprise en vous aidant à vous positionner sur les marchés avant, pendant et après l'événement.

Les partenaires, ci-après dénommés *PARTENAIRES ASSOCIÉS*, planifient, dirigent et coordonnent les activités liées à la commercialisation et à la vente des produits et / ou services gérés par ATLANTIC BUSINESS FORUM, ainsi que le soutien aux entreprises et aux entrepreneurs dans les entreprises où ils opèrent.

LES ACTIVITÉS DES PARTENAIRES ASSOCIÉS CONSISTENT EN:

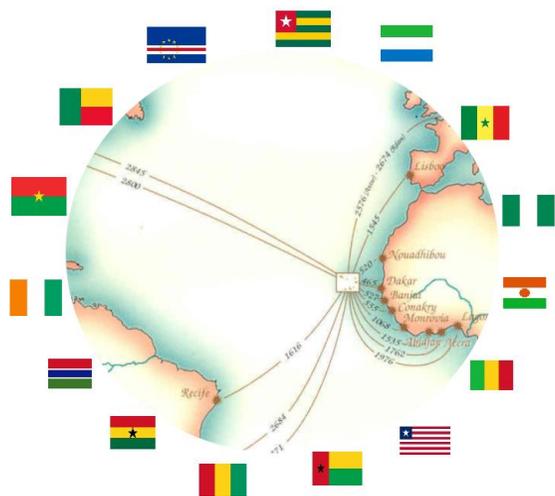
- La coordination des activités du réseau d'entreprises dans la zone géographique sous sa direction;
- Définition et gestion du marché sous sa direction;
- Planification et ordonnancement des réunions;
- Enquête sur les opportunités et les besoins des entreprises du réseau;
- Préparation de la proposition;
- Les négociations avec les entités publiques chargées d'attirer les investissements étrangers dans le pays concerné, afin d'obtenir les bénéfices et les avantages juridiques pour les entreprises intéressées;
- Assurance de la qualité des initiatives commerciales sur le territoire où les entreprises de réseau fonctionnent;
- Analyse de marché;
- Assurer les affaires entre les clients et les fournisseurs.





LES RESPONSABILITÉS DES PARTENAIRES ASSOCIÉS COMPRENNENT NOTAMMENT :

- Coordination et gestion des intérêts des sociétés de réseau dans les domaines où elles opèrent;
- Validation et suivi des propositions soumises par les sociétés du réseau;
- Suivi des affaires promues par les sociétés de réseau;
- Préparation de rapports périodiques et promotion d'informations sur les opportunités commerciales et les partenariats avec le secteur privé dans leurs pays respectifs;
- Surveiller la satisfaction des entreprises locales dans le réseau d'entreprises;
- Proposer des solutions et des conditions pour la livraison de produits et services;
- Mise à jour de la base de données des clients, fournisseurs et sociétés de réseau en général;
- Proposer une liste de produits prioritaires sur le marché sous leur coordination;
- Préparation d'un rapport périodique sur les besoins du marché ;
- Définir des campagnes de promotion pour leur territoire d'affaires;
- S'assurer que les objectifs de vente sont atteints, définir et suivre les écarts, mettre en place des actions correctives si nécessaire;
- Etudier et analyser les différents segments de marché et canaux de distribution, proposer des politiques à adopter;
- Créer et suivre la mise en œuvre d'un plan de marketing régulier.



Pour l'événement de Juin 2021 au Cap-Vert, le Business Round se tiendra le 09 Juin 2021, de 08h00 à 15h30.

Les fonctions des *PARTENAIRES ASSOCIÉS* sont très importantes, et dans chaque pays où *ATLANTIC BUSINESS FORUM* opère, il y aura une équipe coordonnée par un *PARTENAIRE ASSOCIÉ*, complétant son action avec celle de responsable représentant *ATLANTIC BUSINESS FORUM*.



ASSISTANCE JURIDIQUE ET INTERPRÈTE :

Deux équipes spécialisées seront en permanence à la disposition des participants au *BUSINESS ROUND* tout au long de la journée du 9 juin 2021:

1. Une équipe d'interprètes en trois langues: portugais; Français et anglais; et
2. Une équipe juridique.

Ces deux équipes resteront disponibles, après l'événement et pendant tout le temps, pour accompagner les participants dans la formalisation et la consolidation des affaires sur le marché de la *CEDEAO*.

L'Aide Juridique pour les Entreprises

Avec l'assurance protection juridique des spécialistes, vous avez tout en main en tant qu'entrepreneur pour faire face à des questions juridiques de toute nature, dans l'ensemble des Pays de la *CEDEAO*.

En tant que participant à *ATLANTIC BUSINESS FORUM*, concentrez-vous sur votre entreprise et vos affaires, des spécialistes prennent en main avec sagesse toutes les questions juridiques et fiscales, pour vous et pour votre entreprise, pour l'ensemble des Pays de la *CEDEAO*.

09 JUIN

2021

PRAIA

ÎLE DE SANTIAGO

CABO VERDE

1^{er} JOUR - 9 JUIN

BUSINESS ROUND

Accréditation - 08:00 – 08:15

Business Round
08:15 – 10:15

Coffee-Break
10:15 – 10:45

Business Round
10:45 – 12:30

Déjeuner
12:30 – 14:00

Business Round
14:00 – 15:30

2021
9 de Juin
Séance
d'ouverture
du BUSINESS
FORUM
15:30 – 16:00

ATELIER ÉCONOMIQUE

16:00 – 18:00
Panel I

«BRÉSIL: Le Potentiel et l'Opportunité de Coopération Technique et Entrepreneuriale»

2^{ème} JOUR

PRÉSENTATIONS

- Cabo Verde
- Senegal
- The Gambia
- Cote d'Ivoire
- Benin

2021
10 Juin
Opportunités
d'affaires
08:30 -- 10:30

Pause-café
10:30 – 11:00

2021
10 Juin
Opportunités
d'affaires
11:00 -13:00

Déjeuner
13:00 – 14:30

PRÉSENTATIONS

- Ghana
- Togo
- Guinée-Conakry
- Guinée-Bissau
- Libéria

PRÉSENTATIONS

- Nigéria
- Mali
- Burkina Faso
- Niger
- Sierra Leone

2021
10 Juin
Opportunités
d'affaires
14:30 -- 16:30

Pause-café
16:30 – 17:00

2021
10 Juin
Opportunités
de marchés
17:00 -18:30

Temps Libre
> 18:30

Conférence I
«ACCÈS AU MARCHÉ PRÉFÉRENTIEL DE LA CEDEAO»

Modérateur: Cabo Verde
Conférencier: CEDEAO

PROGRAMME

3^{ème} JOUR

2021
11 Juin
Panel II
8:00 – 10:00

Pause-café
10:00 – 10:30

2021
11 Juin
Conférence III
10:30 – 12:30

Déjeuner
13:00 – 14:30

2021
11 Juin
Panel II
14:30 – 16:30

Pause-café
16:30 – 17:00

2021
11 Juin
Conférence III
17:00 – 19:00

ATELIER ÉCONOMIQUE ET FINANCIÈRE
Panel II
«FINANCEMENT DU SECTEUR PRIVÉ DANS LA CEDEAO»
Modérateur: Cabo Verde
Orateurs :
■ Banque d'Investissement et de Développement de la CEDEAO
■ Fonds Africain de Garantie et de Coopération Economique
■ Banque Africaine de Développement - BfAD
■ Société Financière Internationale - SFI

Conférence III
«ACCÈS AU MARCHÉ PRÉFÉRENTIEL DES ÉTATS - UNIS»
Modérateur: Cabo Verde
Conférencier: USA / AGOA

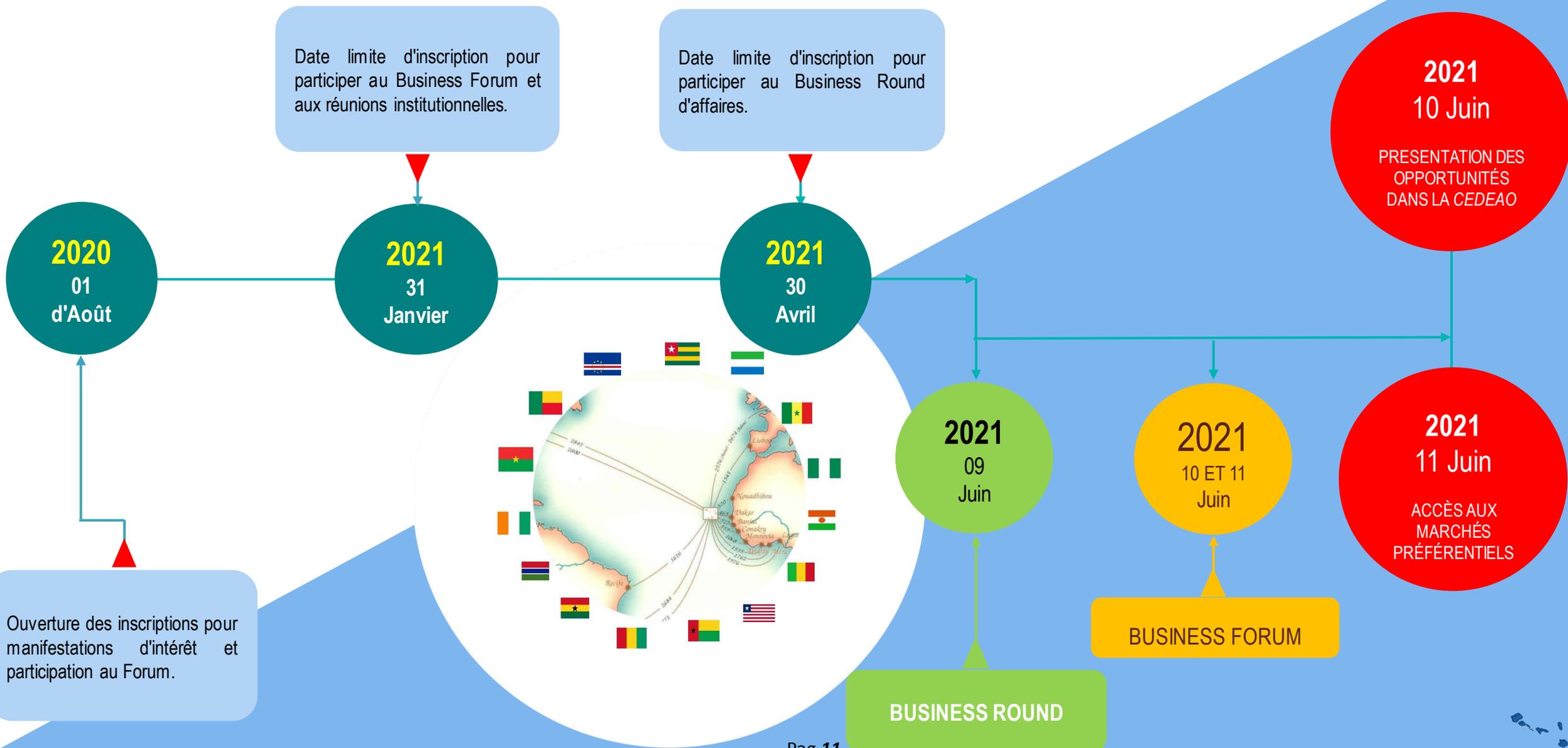
ATELIER ÉCONOMIQUE ET FINANCIÈRE
Panel II - «LE DÉVELOPPEMENT DE L'ÉCONOMIE NUMÉRIQUE EN AFRIQUE: L'importance des Start-Ups dans l'innovation du marché et l'Entrepreneuriat des Jeunes»
Modérateur: Cabo Verde
Orateurs :
■ Commission de la CEDEAO
■ ANPROTEC - Brésil
■ Agence Française de Développement - AFD

Conférence III
«ACCÈS AU MARCHÉ PRÉFÉRENTIEL DE L'UNION EUROPÉENNE»
Modérateur: Cabo Verde
Conférencier: UE / SPG +

2021
11 Juin
Session de clôture
19:00 – 19:30

2021
11 Juin
DÎNER DE GALA
20:30 – 23:00

Remarque: Certains des noms mentionnés sont encore en cours de confirmation.



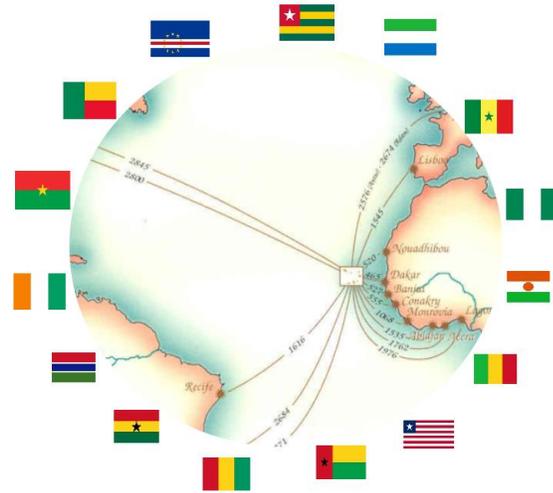
COMMENT PARTICIPER

Toutes les parties intéressées sont invitées à participer au Forum des Entreprises sur le thème: «*Opportunités Commerciales et Partenariats Commerciaux dans l'Espace de la CEDAE0*».

Pour participer au Forum, vous devez vous inscrire à l'avance, ce qui peut se faire de l'une des manières suivantes:

- 1. Inscription en ligne via la plateforme: www.atlanticbusinessforum.com ; ou*
- 2. L'envoi d'un formulaire d'inscription dûment rempli qui peut être téléchargé sur ladite plate-forme.*

Aux fins d'inscription, toutes les instructions saisies doivent être strictement suivies, soit dans le règlement de l'événement, soit dans le formulaire d'inscription.



09 JUIN
—
2021
PRAIA
ÎLE DE SANTIAGO
CABO VERDE

BUSINESS ROUND



ATLANTIC
BUSINESS ROUND

09 JUN

2021

PRAIA
ÎLE DE SANTIAGO
CABO VERDE

CONTACTS

BUSINESS FORUM

WhatsApp: +351 964 406 800

Viber: +351 964 406 800

Skype: setimocontinente

www.businessround.emergys.pt

info@atlanticbusinessforum.com

www.atlanticbusinessforum.com