

RONDA / RODADA DE NEGÓCIOS

09 JUNHO

2021

PRAIA
ILHA DE SANTIAGO
CABO VERDE

BUSINESS ROUND

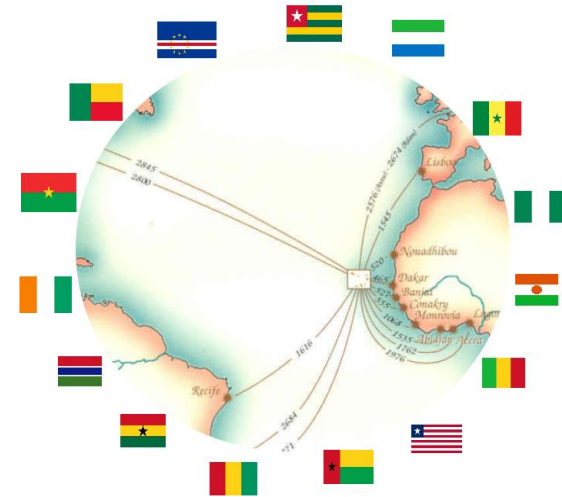
WhatsApp: +351 964 406 800

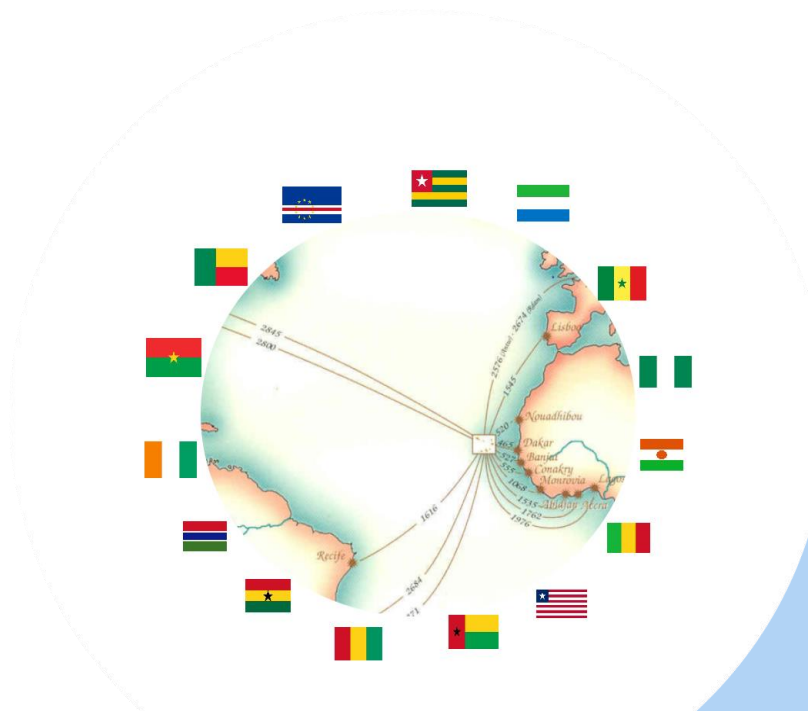
Skype: setimocontinente

www.businessround.emergys.pt

info@atlanticbusinessforum.com

www.atlanticbusinessforum.com





09 JUNHO

2021

PRAIA
ILHA DE SANTIAGO
CABO VERDE

BUSINESS ROUND

WhatsApp: +351 964 406 800
Skype: setimocontinente
www.businessround.emergys.pt
info@atlanticbusinessforum.com
www.atlanticbusinessforum.com

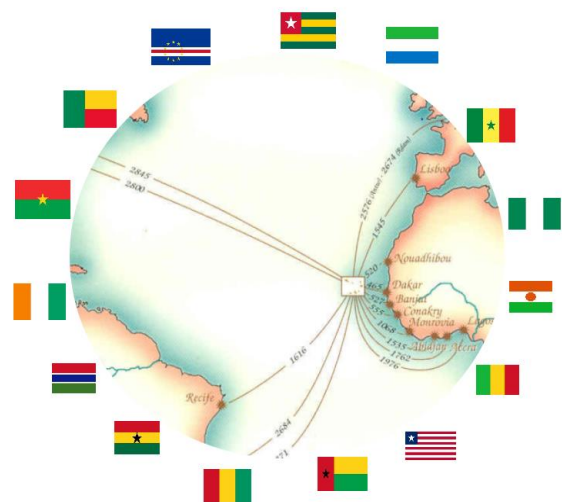
Index	Pag	Index	Pag
Préambule	3	<i>Responsabilidades dos ASSOCIATED PARTNERS</i>	8
A Ronda / Rodada de Negócios	4	Assistência Jurídica e Intérprete	9
A Dimensão Geoeconómica de Cabo Verde	5	O programa	10
As ETAPAS da Ronda / Rodada de Negócios	6	Prazos para a manifestação de interesse e inscrições	11
<i>Metodologia de Ronda / Rodada de Negócios</i>	6	Como participar	12
<i>Benefícios da Ronda / Rodada de Negócios</i>	7	Contactos	13
<i>Os principais benefícios de participar na Ronda de Negócios</i>	7		
Suporte aos negócios e às iniciativas Empresariais	7		
<i>As actividades dos ASSOCIATED PARTNERS</i>	7		



PREÂMBULO

A Ronda de Negócios do Fórum sobre as «ATLANTIC BUSINESS FORUM» incluirá reuniões entre executivos de empresas e empreendedores provenientes de diferentes regiões, designadamente da América, de África, da Europa e de outras origens.

As áreas de interesse são, entre outras, as seguintes: oferta e procura de oportunidades de negócio; oferta e procura de parcerias empresariais e *Expertises*; oferta e procura de produtos (todos os tipos); oferta e procura de serviços (todos os tipos); e oferta e procura de equipamentos (todos os tipos).



09 JUNHO

2021

PRAIA
ILHA DE SANTIAGO
CABO VERDE

PONTE PARA MERCADOS,
PRODUTOS E SERVIÇOS

SUSTENTABILIDADE
E
RESILIÊNCIA

GARANTIA E
OPORTUNIDADE

IMPORTAR
E EXPORTAR

PARCERIAS E
COMPROMISSOS

PROMOVER
E DIFUNDIR

INOVAR NOS
PRODUTOS

HOSPITALIDADE E
VALOR
ACRESCENTADO

INOVAR NOS
PROCESSOS

ECONOMIA
DIGITAL

NETWORK

- ✓ Partilhar
- ✓ Sinergia
- ✓ Oportunidade
- ✓ Um mercado com elevado potencial

CEDEAO

- ✓ 15 países
- ✓ Sustentabilidade
- ✓ Simplicité
- ✓ Resiliência



BUSINESS
ROUND

09-11 JUNHO

2021

PRAIA

ILHA DE SANTIAGO

CABO VERDE



Consolidação
✓ Competência
✓ Eficiência
✓ Excelência

Estabilidade

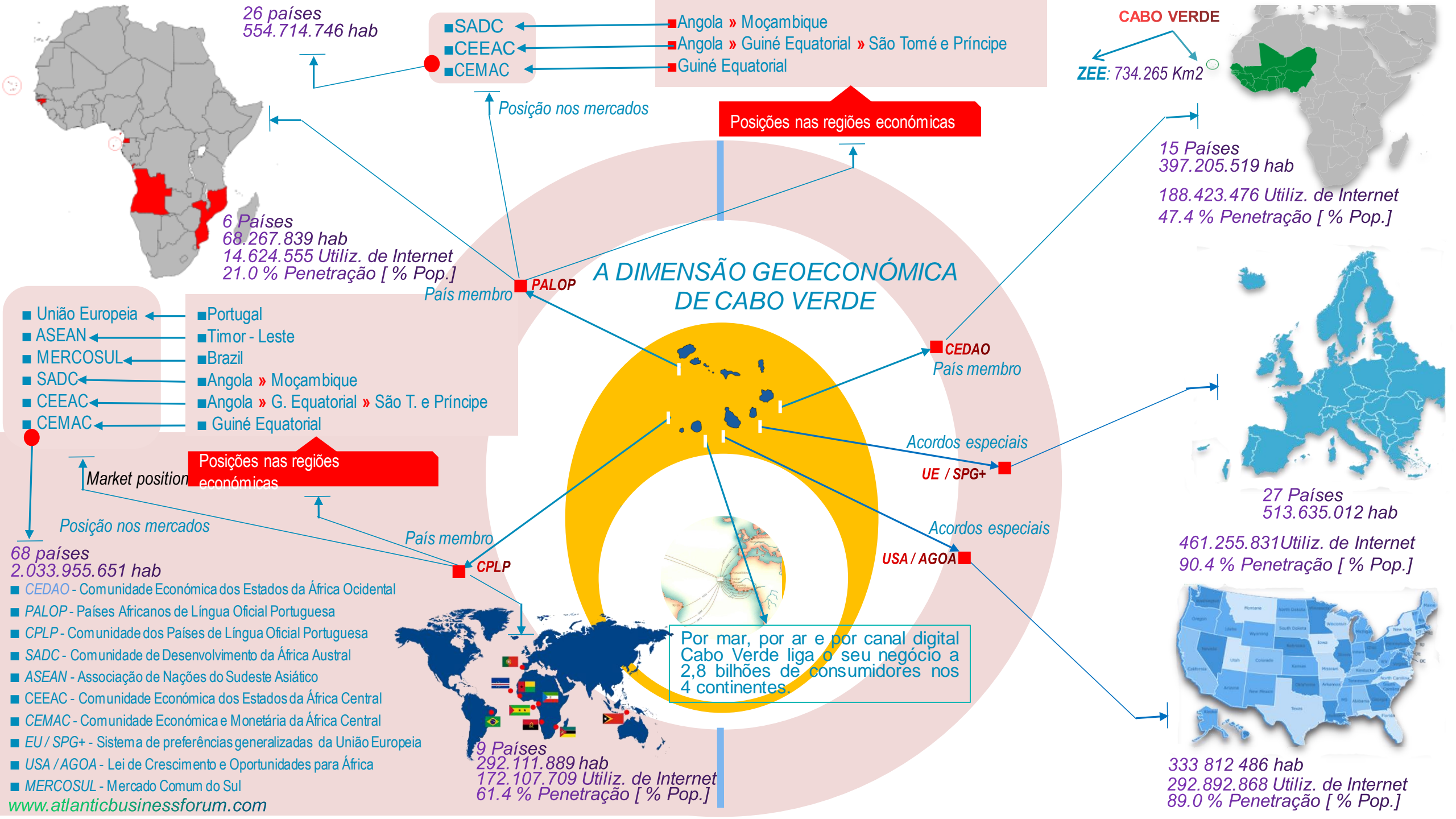
- ✓ Garantia
- ✓ Transparência
- ✓ Confiança

✓ Cabo Verde, o lugar
onde a partida e o
destino convergem



Crescimento

- ✓ Mobilizar
- ✓ Empreender
- ✓ Expandir





RONDA / RODADA DE NEGÓCIOS

A Ronda / Rodada de Negócios irá acontecer no dia 09 de Junho de 2021, das 8:00 às 15:30, em Cabo Verde. Os participantes deverão registar-se na categoria de *Executivo de Negócios*. A Ronda / Rodada de Negócios consiste em três etapas:

ETAPA 1: Registo dos participantes e submissão dos respectivos perfis. Os participantes, após registo, deverão enviar os seus perfis para a Ronda / Rodada de Negócios a partir de 1 de Agosto de 2021.

ETAPA 2: Gestão e coordenação de reuniões entre participantes registados no sistema, desde o início das inscrições até ao dia 30 de Abril de 2021.

ETAPA 3: No dia 15 de Maio de 2021, a Agenda das reuniões programadas, indicando os perfis das contrapartes, será enviada a todos os participantes registados. Estas devem estar igualmente registadas para as reuniões de negócios agendadas.

À medida que as inscrições se efectivam, os inscritos irão receber, semanalmente, informações actualizadas sobre as manifestações de interesse apresentadas para as diferentes áreas de negócios.

METODOLOGIA DE RONDA / RODADA DE NEGÓCIOS

As reuniões da Ronda / Rodada de Negócios do *ATLANTIC BUSINESS FORUM* serão coordenadas de acordo com os perfis e objectivos de cada Executivo ou Empreendedor inscrito. A gestão será feita por uma equipa que utilizará um *software* especializado para esse efeito. Cada participante poderá gerar directamente uma agenda específica de acordo com os seus objectivos ou com o auxílio de assistentes. Para isso, cada Executivo ou Empreendedor inscrito poderá efectuar uma análise das empresas e empreendedores com os quais deseja reunir-se e solicitar uma reunião através do sistema informático. A reunião será agendada se a contraparte aceitar a solicitação da reunião. Nenhuma reunião será agendada sem que sejam definidos previamente os objectivos específicos.

Contudo, é importante esclarecer que a Organização não garante que os participantes tenham as reuniões pretendidas, uma vez que o objectivo da Ronda / Rodada de Negócios é o planeamento e a coordenação de reuniões importantes e de qualidade, com objectivos específicos e bem determinados. O agendamento e a coordenação das reuniões dependem da existência de uma contraparte disposta a reunir-se com os representantes das empresas ou empreendedores inscritos, com objectivos muito claros. Os participantes devem ter capacidade de decisão.



BENEFÍCIOS DA RONDA / RODADA DE NEGÓCIOS DO FÓRUM

Se a sua empresa ou actividade estiver ligada ao comércio, importação e exportação, logística, investimento e participação empresarial, exercício da função de executivo de inovação, Tecnologias de Informação, Marketing, Comércio Electrónico, agricultura, pecuária, turismo, hotelaria, formação ou consultoria, uma reunião na Ronda / Rodada de Negócios pode oferecer-lhe importantes oportunidades de negócio, assim como ajudá-lo a encontrar soluções para expandir o seu mercado, ligando-o a parceiros ou potenciais parceiros estratégicos num mercado de elevado potencial e pleno de oportunidades de negócios.

Os principais benefícios de participar na Ronda de Negócios do Fórum são:

- Economia de tempo e logística: cada executivo ou empreendedor, através da Ronda de Negócios, poderá realizar até 16 reuniões de 30 minutos cada, durante o dia 09 de Junho de 2021, sendo que cada uma das reuniões é previamente preparada, o que possibilitará resultados concretos de acordo com os objectivos definidos. Se a sua empresa inscrever, por exemplo, 4 executivos, ela poderá realizar até 64 reuniões importantes com executivos de 20 países num único dia, o que em outras circunstâncias significaria semanas ou mesmo meses de viagens, estadias, coordenação e tempo necessário para o efeito.
- Expansão da sua base de contactos de negócio e conhecer outros *players* do seu sector *Core*, fazendo alianças e parcerias que permitam alargar a sua rede de negócios.
- Estabelecer contactos com as principais empresas e profissionais do sector da sua actividade que, de outra forma, seriam muito difíceis de conseguir.
- Expandir as suas redes comerciais e de negócio no mercado africano, americano e de outros continentes.

SUPORTE AOS NEGÓCIOS E ÀS INICIATIVAS EMPRESARIAIS

O ATLANTIC BUSINESS CENTER e a sua rede dos parceiros estratégicos, os «ASSOCIATED PARTNERS», apoiam a sua empresa, ajudando-a a posicionar-se nos mercados, antes, durante e após o evento.

Os Parceiros, aqui designados «ASSOCIATED PARTNERS», planeiam, dirigem e coordenam as actividades relacionadas à comercialização e venda de produtos e / ou serviços geridos pelo ATLANTIC BUSINESS FÓRUM, bem com apoia as empresas e empreendedores nos mercados onde actuam.

As actividades dos «ASSOCIATED PARTNERS», consistem no seguinte:

- Coordenação das actividades da rede empresarial na região geográfica sob a sua direcção;
- Definição e gestão do mercado sob a sua direcção;
- Planeamento e agendamento de reuniões;
- Levantamento de oportunidades e necessidades das empresas da rede;
- Preparação de propostas;
- Negociação com as entidades públicas com responsabilidade de atrair investimento externo para o respectivo País, de modo a se conseguir os benefícios e as vantagens legais para as empresas interessadas;
- Garantia da qualidade das iniciativas empresariais no território onde as empresas da rede actuam;
- Análise de mercado;
- Garantir negócios entre clientes e fornecedores;

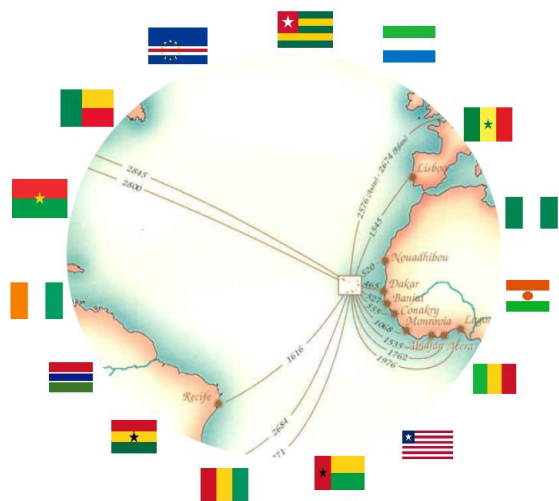


As responsabilidades dos ASSOCIATED PARTNERS abrangem, em particular, o seguinte:

- Coordenação e gestão dos interesses das empresas da rede nas áreas em que actuam;
- Validação e acompanhamento das propostas apresentadas pelas empresas da rede;
- Acompanhamento dos negócios promovidos pelas empresas da rede;
- Elaboração de relatórios periódicos e promoção de informações sobre as oportunidades de negócios e de parcerias junto do sector privado nos respectivos países;
- Monitorar a satisfação das empresas locais integrantes da rede empresarial;
- Propor soluções e condições para fornecimento de produtos e serviços;
- Actualizar a Base de Dados de clientes, fornecedores e das empresas da rede em geral;
- Propor uma lista de produtos prioritários para o mercado sob a sua coordenação;
- Elaboração de relatório periódico das necessidades do mercado ;
- Definir campanhas promocionais para seu território comercial;
- Garantir o cumprimento das metas de vendas, definir e monitorar os seus desvios, implementando acções correctivas, se necessário;
- Estudar e analisar os diversos segmentos de mercado e canais de distribuição, propondo políticas a serem adoptadas;
- Criar e monitorar a implementação de um plano de marketing regular.

Para o evento de Junho de 2021, em Cabo Verde, a Ronda / Rodada de Negócios será no dia 09 de Junho de 2021, das 08:00 às 15:30.

As funções dos «ASSOCIATED PARTNERS» são muito importantes. Assim,, em cada País onde o ATLANTIC BUSINESS FÓRUM actua, haverá uma equipa coordenada por um «ASSOCIATED PARTNER», complementando sua acção com a de gestor representante da ATLANTIC BUSINESS FÓRUM.





ASSISTÊNCIA JURÍDICA E INTÉRPRETE :

Duas equipas especializadas estarão permanentemente à disposição dos participantes no *BUSINESS ROUND* ao longo de todo o dia 9 de Junho de 2021:

1. Uma equipa de intérpretes em três línguas: português; Francês e inglês; e
2. Uma equipa de juristas.

Estas duas equipas ficarão disponíveis, depois do evento e durante todo o tempo, para acompanhar os participantes na formalização e na consolidação dos negócios no mercado da *CEDEAO*.

Apoio Jurídico às Empresas

Com a segurança da protecção Jurídica dos especialistas, você tem tudo em mãos enquanto empresário para fazer face a todo tipo de questões Jurídicas, no conjunto dos Países da *CEDEAO*.

Enquanto participante no *ATLANTIC BUSINESS FORUM*, concentre na sua Empresa e nos seus negócios, que os especialistas tomarão em mãos com eficácia todas as questões Jurídicas e Fiscais, para si e para a sua Empresa, no conjunto dos Países da *CEDEAO*.

09 JUN

2021

PRAIA

ILHA DE SANTIAGO

CABO VERDE

PROGRAMA

3º DIA - 11 JUNHO

1º DIA - 9 JUNHO

BUSINESS ROUND

Acreditação - 08:00 – 08:15

Business Round
08:15 – 10:15

Coffee-Break
10:15 – 10:45

Business Round
10:45 – 12:30

Almoço
12:30 – 14:00

Business Round
14:00 – 15:30

2021
9 de Junho
Sessão de Abertura do Fórum Empresarial
15:30 – 16:00

WORKSHOP ECONÓMICO

16:00 – 18:00
Panel I

«BRASIL: O Potencial e Oportunidade de Cooperação Técnica e Empresarial»

2º DIA - 10 JUNHO

APRESENTAÇÕES

- Cabo Verde
- Senegal
- Gâmbia
- Costa do Marfim
- Benin

2021
10 Junho
Oportunidade de negócios
08:30 - 10:30

2021
10 Junho
Oportunidade de negócios
11:00 - 13:00

Almoço
13:00 – 14:30

APRESENTAÇÕES

- Gana
- Togo
- Guiné-Conacri
- Guiné-Bissau
- Libéria

Conferência I
«ACESSO AO MERCADO PREFERENCIAL DA CEDEAO»
Moderador: Cabo Verde
Conferencista: CEDEAO

APRESENTAÇÕES

- Nigéria
- Mali
- Burkina Faso
- Níger
- Serra Leoa

2021
10 Junho
Oportunidade de negócios
14:30 - 16:30

2021
10 Junho
Oportunidade de mercados
17:00 - 18:30

Tempo livre
> 18:30

Coffee-Break
10:00 – 10:30

Almoço
13:00 – 14:30

Coffee-Break
16:30 – 17:00

2021
11 Junho
Painel II
8:00 – 10:00

WORKSHOP ECONÓMICO E FINANCEIRA
Panel II
«FINANCIAMENTO DO SECTOR PRIVADO NA CEDEAO»
Moderador: Cabo Verde
Oradores :

- Banco de Investimento e de Desenvolvimento da CEDEAO
- Fundo Africano de Garantia e de Cooperação Económica
- Banco Africano de Desenvolvimento - BAD
- Sociedade Financeira Internacional - SFI

2021
11 Junho
Conferência II
10:30 – 12:30

Conferência II
«ACESSO AO MERCADO PREFERENCIAL DOS EUA»
Moderador: Cabo Verde
Conferencista: USA / AGOA

2021
11 Junho
Painel III
14:30 – 16:30

WORKSHOP ECONÓMICO E FINANCEIRA
Panel III - «DESENVOLVIMENTO DA ECONOMIA DIGITAL EM ÁFRICA: A importância das Start-Ups na Inovação de Mercados e Empreendedorismo Jovem»
Moderador: Cabo Verde
Oradores :

- Comissão da CEDEAO
- ANPROTEC - Brasil
- Agência Francaisa de Desenvolvimento - AFD

2021
11 Junho
Conferência III
17:00 – 19:00

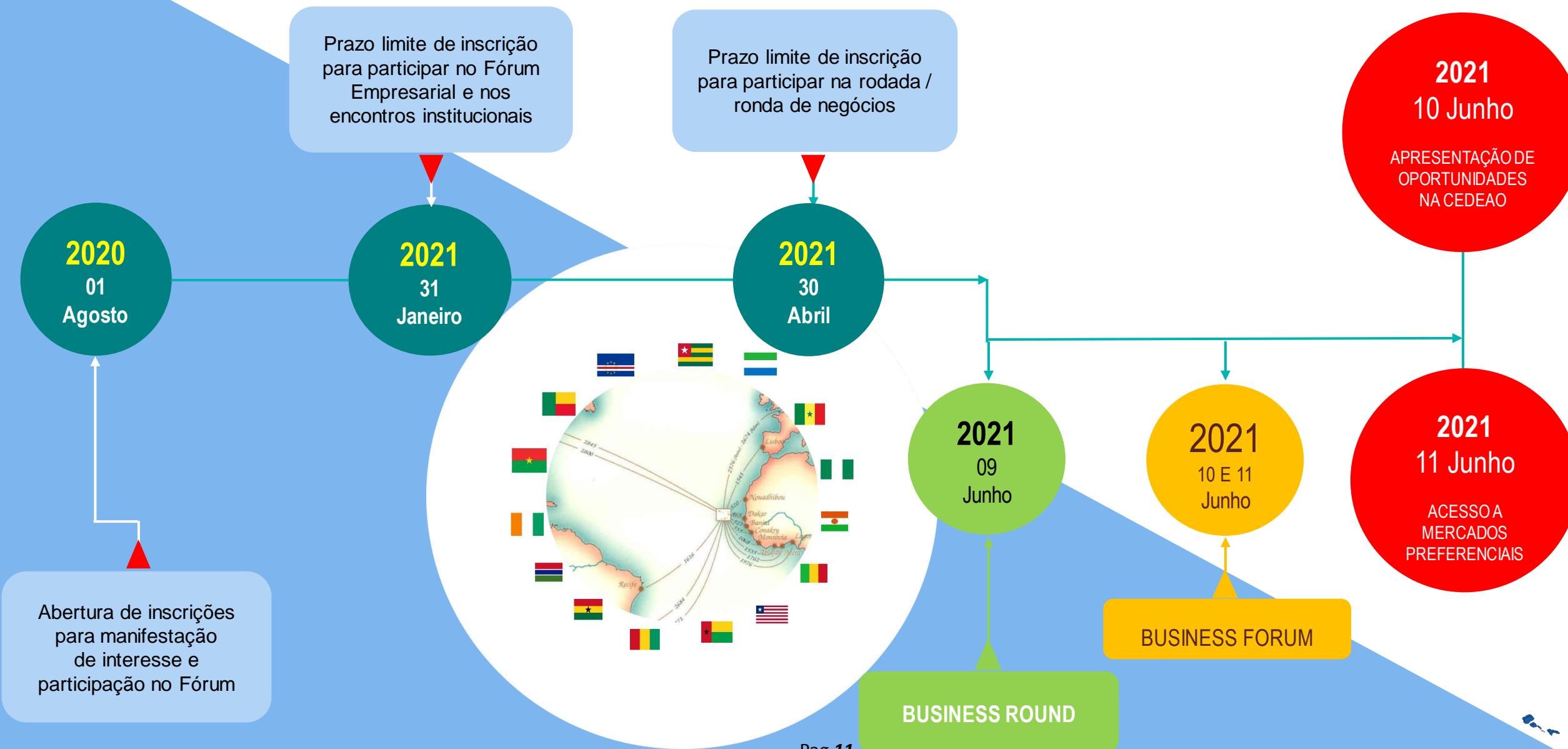
Conferência III
«ACESSO AO MERCADO PREFERENCIAL DA UNIÃO EUROPEIA»
Moderador: Cabo Verde
Conferencista: UE / SPG +

2021
11 Junho
Sessão de encerramento
19:00 – 19:30

2021
11 Junho
JANTAR DE GALA
20:30 – 23:00

Nota: Alguns dos nomes mencionados ainda estão em processo de confirmação.

PRAZOS PARA A MANIFESTAÇÃO DE INTERESSE E INSCRIÇÕES



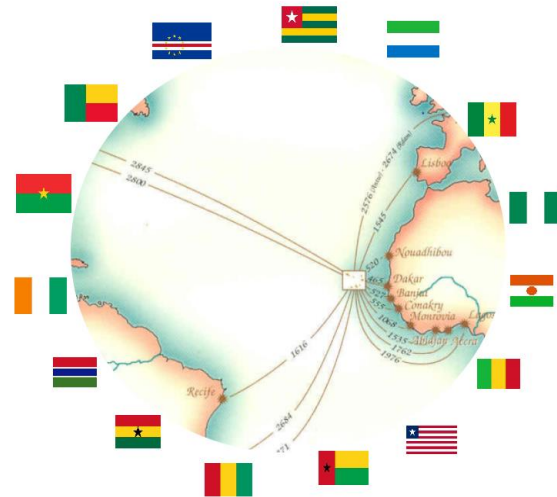
COMO PARTICIPAR

Todos os interessados estão convidados a participar no ATLANTIC BUSINESS FORUM subordinado ao tema «Oportunidades de Negócio e Parcerias Empresariais no Espaço da CEDAE0».

Para participar no Fórum é necessário efectuar registo prévio, o qual poderá ser feito numa das seguintes modalidades:

1. Registo online através da plataforma: www.businessround.emergys.pt ; ou
2. Envio de um formulário de inscrição devidamente preenchido e que poderá ser descarregado na referida plataforma.

Para efeitos de registo, devem ser seguidas rigorosamente todas as instruções inseridas, quer no Regulamento do Evento, quer no formulário de inscrição.



09 - 11 JUNHO

2021

PRAIA

ILHA DE SANTIAGO

CABO VERDE

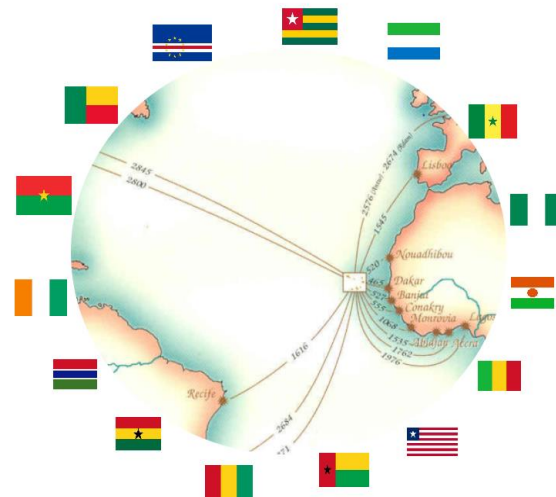


RONDA / RODADA DE NEGÓCIOS

09 JUNHO

2021

PRAIA
ILHA DE SANTIAGO
CABO VERDE



CONTACTOS

BUSINESS FORUM

WhatsApp: +351 964 406 800

Viber: +351 964 406 800

Skype: setimocontinente

www.businessround.emergys.pt

info@atlanticbusinessforum.com

www.atlanticbusinessforum.com